

une succession toute en maîtrise...

Denis Cettour

Après plus de 34 ans d'activité à la tête de l'entreprise familiale Vinçon, basée à Nogent sur Marne (94) et spécialisée à l'origine dans le domaine de la mécanique générale, puis progressivement dans l'automatisme, la maintenance et le SAV d'équipements pour les ateliers des métiers de la pierre, Yves Kohler a décidé dans le courant du premier trimestre 2018 de rechercher un repreneur. *"Ce ne fut pas un exercice évident car c'était un souci moral à mes yeux de trouver le bon prestataire de service qui puisse satisfaire mes clients avec qui, au fil du temps, j'avais tissé des relations humaines et amicales très étroites. J'avais certaines exigences techniques et critères de sélection bien précis. Après plusieurs échanges téléphoniques avec les responsables de la société ATHP, situé à Lieusaint (77), nous avons convenu de réaliser deux tests grandeur nature auprès de mes clients dans le cadre d'interventions d'entretien et de maintenance de matériels. Au vu des premiers retours qui me sont parvenus, j'ai pu m'apercevoir que le test était concluant et que ATHP avait les compétences requises et les capacités à intervenir vite et bien"* explique Yves Kohler. *"Cette succession est un cercle vertueux car de mon côté, j'apporte une solution concrète à mes clients suite à l'arrêt de ma carrière, et pour ATHP, c'est la porte vers une diversification de son secteur d'activité"*.

ATHP : Assistance Technique Hydraulique Pneumatique

Fondée en 1995 par Florian Ledroit, ATHP est une entreprise dont les activités à l'origine étaient essentiellement centrées sur des prestations techniques et de maintenance industrielle multi-axes en lien avec les systèmes et appareils hydrauliques et pneumatiques. En 2005, l'entreprise a opéré un sérieux virage en s'engageant sur de nouveaux marchés thématiques comme la mise en œuvre de solutions de maintenance, de fiabilisation, de retrofit (pratique consistant à échanger des pièces usées et des composants d'équipements obsolètes tout en maintenant la configuration des équipements et de l'unité de production d'origine). Son activité est particulièrement variée pour des entreprises de toutes tailles dans les secteurs de l'automobile, le BTP, l'aéronautique, l'agroalimentaire, la défense, l'Environnement,



Yves Kohler à gauche et Florian Ledroit, directeur général de ATHP.



De gauche à droite, Yves Kohler, Jean-Christophe Labatut, directeur technique et méthodes ATHP, Thierry Marsolier, technico commercial Thibaut, Geoffrey Rousseau, directeur commercial ATHP et Florian Ledroit.



À gauche, Christophe Thibaut, directeur technique du constructeur normand Thibaut a participé aux échanges lors de la reprise des activités de Vinçon par ATHP.

l'industrie, le tertiaire, le transport, etc., avec un socle de compétences dans les domaines de l'automatisme, la chaudronnerie, l'électricité industrielle, l'électromécanique, l'électrotechnique, l'hydraulique, la mécanique et le pneumatique. Dans le cadre de mise en place de stratégies et de méthodes de maintenances adaptées, ATHP uti-

lise le logiciel GMAO full web (Gestion Maintenance Assistée par Ordinateur). *“Cet outil est une base sur laquelle nous pouvons nous appuyer au quotidien pour toutes nos interventions. Il nous permet d’avoir une visibilité d’entretien, une bonne analyse, de la prévoyance et une fiabilisation des équipements dans le but de minimiser les coûts d’entretien et d’intervenir en amont d’une panne. En schématisant un peu, ce logiciel collecte tous types d’informations que nous lui donnons, il les traite, les analyse et pilote notre activité avec possibilité de programmer les interventions”*. Parallèlement à ses fonctions de prestataire de services, ATHP dispose également de capacités internes en termes d’Expertise, Méthode et Sécurité permettant d’effectuer des analyses classiques, des analyses de risques, de la conception, du diagnostic, des études et projets, de la forma-

tion aux bonnes pratiques, plans de fiabilisation, travaux spéciaux, etc.

Au total ATHP emploie 26 personnes dont quinze techniciens qualifiés et polyvalents dont la couverture d’intervention est essentiellement en Ile-de-France. *“Pour le secteur de la pierre, nous intervenons sur la même zone, plus les départements limitrophes. Nous avons repris également le partenariat que la société Vinçon avait établi avec*

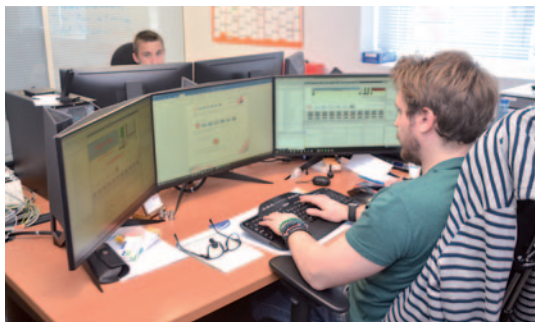


Vues extérieures et intérieures des bâtiments de ATHP comprenant notamment un atelier mécanique, logistique, stockage, entretien de 200 m2, ainsi que les bureaux dédiés aux parties administratives, commerciales, bureau d’études, etc.



le constructeur Thibaut sur la région parisienne en termes de SAV et de dépannage. Nous sommes, pour ce partenaire, appelé à rayonner sur toute la France, en renfort de ses équipes techniques. D'ailleurs, quatre de nos techniciens sont partis en formation à Vire durant une semaine pour se familiariser avec la gamme de machines, les logiciels et les différents composants. A l'avenir, ce partenariat devrait se développer en proposant des programmes d'entretien et contrats préventifs annuels", précise Geoffrey Rousseau directeur commercial.

"Officielle depuis une quinzaine de mois, la reprise de l'activité Vinçon a dopé notre portefeuille clients. C'est un métier de niche qui nous a agréablement surpris et qui constitue une porte d'entrée pour offrir de nombreuses prestations à nos nouveaux clients. L'objectif est de contracter des devis d'entretien annuels avec les marbriers et tailleurs de pierre dans le but de limiter les pannes et les délais d'arrêts machines. En un peu plus d'un an dans ce milieu de la pierre, nous avons fait le constat que la notion de relation humaine est un facteur essentiel, et contrairement à d'autres domaines c'est un métier avec une philosophie de vie marquée. Nous avons à faire à des profession-



ATHP dispose d'un bureau d'études qui peut être utilisé pour le secteur de la pierre naturelle pour, par exemple, rationaliser et réorganiser un atelier.



ATHP a les mêmes fonctions qu'auparavant Vinçon dont le SAV, la maintenance, l'entretien de machines sur site ou à l'atelier comme ici les ponceuses, le déménagement d'atelier, les pièces détachées, etc.

nels passionnés très impliqués dans leurs entreprises. Aujourd'hui, nous nous appuyons toujours sur Yves, puisque nombre de ses clients continuent à l'appeler. Mais surtout, il est notre bibliothèque et assistant technique. Il a gardé beaucoup d'archives pour les références de pièces, de composants, de clients, etc".

Pour cette première année d'exercice, le secteur de la pierre a représenté entre 3 et 4 % du chiffre d'affaires de ATHP. Celui-ci a été multiplié par trois depuis 2015, comme son effectif qui a grandi dans la même proportion. Dans moins d'un an, cinq nouveaux techniciens polyvalents avec des compétences électrotechniques devraient venir grossir son effectif. "Cette croissance de notre équipe terrain est en adéquation avec le développement de nos activités. Ces nouvelles capacités visent à renforcer notre réactivité et à nous adapter aux besoins de nos clients. Cette stratégie, avec, parallèlement, le développement de notre partie commerciale et la diversification de nos marchés sont les vecteurs de notre réussite actuelle", conclut Florian Ledroit.

Pour le constructeur Thibaut et tous les anciens clients marbriers et tailleurs de pierre de Vinçon, la présence d'une telle structure dans le domaine de la maintenance et le SAV est sans aucun doute un gage de sécurité. L'expérience acquise depuis 25 ans, la diversité de ses compétences et la qualité de ses intervenants sont autant d'atouts au service des professionnels de la pierre.



Chaque technicien dispose d'une camionnette customisée au logo de l'entreprise avec un agencement intérieur spécifique.